

Berater – Profil:

Christoph Kuzinski

**-Senior Consultant,
Business- und
Executive Coach-**



Erfahrungshintergrund:

- Über 10 Jahre im Banking mit Schwerpunkt Handel und Vertrieb bei verschiedenen deutschen Großbanken.
- Mehr als 15 Jahre in den Bereichen Finanzinformationen, Software und IT in verschiedenen Vertriebs- und Vertriebsmanagement-Funktionen bis zur Geschäftsführungs-Ebene in internationalen Großunternehmen
- Branchenübergreifende Erfahrung (über 12 Jahre) als selbstständiger Berater, Trainer und Coach
- Autor zweier Bücher: „Denkfallen vermeiden“ und „Verhandeln mit Empathie und Strategie“ (Haufe-Verlag)

Spezialgebiete / Beratungs- und Coaching-Themen:

Verhandlungen: Strukturierung und Planung komplexer Verhandlungen, Mediation / Moderation in geschäftlichen Konfliktfällen, Verhandlungen im Personalbereich und B2B Einkaufs- / Vertriebsprozesse

Entscheidungen: Überwindung von Schwierigkeiten und Optimierung bei Entscheidungsfindung und in komplexen Entscheidungsprozessen, Führung schwieriger, entscheidender Gespräche

Führung: Probleme mit Mitarbeitern, Peers und Management sowie Fragen der Motivation und Konfliktlösung

Besonderheiten / Arbeitsmethoden:

Entsprechend dem Anliegen und Rahmen der Beauftragung arbeite ich mit einer Reihe von Konzepten und Tools die ich in meinem Buch „Verhandeln mit Empathie und Strategie“ skizziert habe. Die Arbeitsformate variieren entsprechend der Bedürfnislage. In persönlichen Einzelsettings neben den klassischen Coaching-Tools und video-basiertem Feedback, NLP-Methoden, systemische Arbeit, Persönlichkeitsanalysen nach Insights Discovery oder LINC Personality Profiler zum Einsatz.

Daneben nutze ich Eigenentwicklungen wie z.B. ein innovatives Feedback-Tool, das auf einem neurowissenschaftlichen Modell (SCARF) beruht sowie Konzepten der Verhaltensökonomik.

Meine Arbeitsweise wird häufig beschrieben als „sympathisch, dynamisch, fordernd“ (Original-Feedback)

Formale Zertifizierungen / Qualifizierungen:

NLP-Lehrtrainer und -Coach (DVNLP), System-Coach, Verhandlungsexperte und Master-Trainer, Zertifizierter Practitioner für: Insights Discovery und LINC Personality Profiler

Unternehmen, für die ich bereits gearbeitet habe (Auswahl):

Deutsche Bank, Commerzbank, DEKA-Bank, KfW, Invesco Perpetual, Ethenea Independent Investors, Franklin Templeton, Oracle, VMware, KPMG, PwC, Bearing Point, Goetzpartners, Mazars, Thomson Reuters, Carl Zeiss, Lanxess, Magna International, Veritas, Frauenthal Automotive, Knorr Bremse, Kühne&Nagel, Electrolux, Wieland Werke, Ernsting's family, Transgourmet, Hager Elektro, Handwerkskammer Frankfurt-Rhein-Main.

Kuzinski Consulting & Coaching GmbH, Hofheim/Ts.

Geschäftsführer: Christoph Kuzinski · Amtsgericht Frankfurt/M. HRB 110296 · USt-Id: DE315064908

Bankverbindung: IBAN DE42 5004 0000 0265 2295 00 · BIC COBADEFFXXX